

# CHARGÉ-E D'APPROVISIONNEMENT



## Descriptif du métier

Il-elle a pour mission de :

- **Assurer la commande, la livraison et la mise à disposition des matières**, principalement le matériau bois, et produits nécessaires pour la production dans les délais requis
- **Contribuer à la fabrication** de la quantité de produits requis en optimisant la gestion de stock



### COMPÉTENCES REQUISES

- **Compréhension de l'ensemble du process industriel**
- **Connaissance des matières**, des produits, des différentes pièces
- **Aptitude à communiquer** avec les principaux fournisseurs, goût de la négociation
- **Gestion des stocks**, calcul des besoins (flux tendus), intégration d'informations multiples et esprit synthétique



### PASSERELLES MÉTIERS

**Dans la filière**

- Responsable approvisionnement

**Hors filière**

- Directeur·trice des achats
- Directeur·trice de site logistique



### FORMATIONS

- BTS Technico-commercial spécialité bois, matériaux dérivés et associés - BTSA Technico-commercial, produits de la filière Forêt-Bois
- Licence Pro Métiers du bois parcours Exploitation et commercialisation du bois
- Master Forêts, agrosystèmes, mobilisation des bois
- Diplômes d'ingénieur : AgroParisTech Dominante Forêt - École Supérieure du bois - Agronome spécialisation Management forestier et logistique d'approvisionnement en bois - École nationale supérieure des technologies et industries du bois de l'université de Lorraine



### PRINCIPAUX EMPLOYEURS

Dans les différentes entreprises de l'industrie du bois :

- Scieries
- Menuiseries industrielles
- Emballage
- Ameublement
- Panneaux
- Ossature bois
- Bois énergie
- Etc.



## Jenayé

**ACHETEUSE DANS UNE ENTREPRISE D'EXPLOITATION FORESTIÈRE POUR LE BOIS ÉNERGIE (ISÈRE)**

**En quoi consiste votre métier ?**

*J'achète du bois, je conseille les propriétaires, j'organise et je supervise les chantiers forestiers. Le bois est ensuite broyé et vendu en plaquettes forestières dans différentes chaufferies collectives ou vendu dans des scieries locales.*

**Quelles sont les qualités requises ?**

*Pour faire ce métier, il faut aimer travailler en extérieur, savoir répondre à la pression des marchés, avoir un bon sens de la communication et savoir argumenter pour décider les propriétaires à nous vendre leur bois.*

**Pourquoi avoir choisi ce métier ?**

*J'ai choisi ce métier car il me permet à la fois de travailler dehors et au bureau, d'être autonome. Ce travail allie travail de terrain et administratif, sans pour autant être toujours seule dans mon travail.*

**Quel est votre parcours de formation ?**

*Après un baccalauréat scientifique, j'ai suivi un BTSA en Gestion Forestière que j'ai complété avec un BTS TCPFFB (Technico-Commercial des Produits de la Filière Forêt-Bois) et une licence de géographie et d'aménagement du territoire. J'ai réalisé mon stage de fin d'études dans une entreprise qui m'a embauchée.*



### POUR ALLER PLUS LOIN

- **Métiers** : <http://www.metiers-foret-bois.org/metiers> | Fiche ROME M1101 Acheteur
- **Formations** : <http://www.metiers-foret-bois.org/formations>
- **Employeurs** : <https://www.fibois-aura.org/fibois-aura/annuaire-des-entreprises/>