

CHARGÉ-E D'AFFAIRES



Descriptif du métier

Il-elle a pour mission en fabrication :

- **Être responsable de la relation commerciale** ainsi que de la promotion et du développement des affaires de son secteur

En construction :

- **Assurer le suivi du projet** jusqu'à la réception du chantier à partir d'un dossier sélectionné par sa hiérarchie, mais peut également apporter l'affaire.
- **Réaliser les études ou les confier au bureau d'études** selon l'importance du chantier et l'organisation de l'entreprise.

Il-elle est souvent l'interlocuteur-trice unique du client, des fournisseurs ou des sous-traitants.



COMPÉTENCES REQUISES

- **Connaissance des réglementations en vigueur, doit assurer une veille efficace**
- **Créativité** pour concevoir et **capacité de donner forme** aux besoins ou aux idées : esquisses, croquis, plans...
- **Connaissance des matériaux, des processus de production et contraintes techniques**
- **Qualités relationnelles et esprit d'équipe**
- **Capacité de négocier** avec des clients difficiles et des partenaires variés
- **Aptitude à motiver et stimuler** une équipe transversale et des partenaires
- **Gestion de projet**
- **Évaluation des risques**
- **Maîtrise des techniques marketing**



PASSERELLES MÉTIERS

Dans et hors filière

- Conducteur-trice de travaux
- Chargé-e d'études
- Responsable de production
- Responsable recherche et développement



FORMATIONS

- BTS Technico-commercial spécialité bois, matériaux dérivés et associés
- Licences Pro : Bois et ameublement Chargé d'affaires en agencement - Commerce spécialité Technico-commercial (PME - PMI) parcours bois - Économiste en agencement - Conduite et gestion de projets industriels en PMI-PME : agencement, éco-conception dans les métiers du bois, bois conception - finition
- Bachelor Technico-Commercial produits de la filière Forêt-Bois et matériaux associés
- Diplômes d'ingénieur : École Supérieure du bois - ENSTIB



PRINCIPAUX EMPLOYEURS

- Entreprises de fabrication
- Entreprises de construction



POUR ALLER PLUS LOIN

- **Métiers** : <http://www.metiers-foret-bois.org/metiers> | Fiche ROME H1102 Management et ingénierie d'affaires
- **Formations** : <http://www.metiers-foret-bois.org/formations>
- **Employeurs** : <https://www.fibois-aura.org/fibois-aura/annuaire-des-entreprises/>



Alban

CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL AU SEIN D'UNE ENTREPRISE DE CONSTRUCTION BOIS (LOIRE)

En quoi consiste votre métier ?

Cela consiste majoritairement à créer du contact entre l'entreprise que je représente et des maîtres d'ouvrages, des maîtres d'œuvres, des entreprises générales, des bureaux d'études. Tout cela dans le but d'apporter du business.

Quelles sont les qualités requises ?

Les qualités requises sont le goût du relationnel essentiellement, la pugnacité, la persévérance, la résilience et l'efficacité.

Pourquoi avoir choisi ce métier ?

J'ai toujours évolué dans un environnement proche de la filière bois. Lors de mon parcours de formation, je me suis rendu compte que je voulais travailler dans la construction bois et faire en sorte qu'elle se développe. N'ayant pas de formation technique, je me suis orienté vers le commerce. De plus, j'aime le contact humain et travailler en équipe.

Quel est votre parcours de formation ?

Il est atypique, Bac STAE (production animale) puis BTS gestion forestière et enfin une maîtrise en management des industries du bois.

